



ACCUEIL / VENTE / RELATION CLIENT



WEBMARKETING / COMMUNICATION



MANAGEMENT / ORGANISATION



LANGUES ÉTRANGÈRES / CENTRE AGRÉÉ



Choisir la CCI des Landes **pour sa formation professionnelle, ...**

... c'est l'assurance d'être pris en charge par des interlocuteurs qui connaissent bien votre métier et vos besoins :

- **Des formations adaptées à vos enjeux** de business et de développement et à votre profil,
- **Un accompagnement** qui prend la forme qui vous convient :
 - **des formations individuelles** chez vous ou dans nos locaux à Mont-de-Marsan, Dax ou Biscarrosse,
 - **pour des formations individuelles sur-mesure**, consultez-nous.

Pour aller **plus loin**

Nous sommes à votre disposition pour vous donner de plus amples informations. Contactez-nous dès à présent !



Mont-de-Marsan

AUDREY GRACIET

audrey.graciet@landes.cci.fr
05 58 05 44 59



Dax

STÉPHANIE BACHÉ

stephanie.bache@landes.cci.fr
05 58 90 95 06



Biscarrosse

FÉRIEL BÉNARRACHE

feriel.benarrache@landes.cci.fr
05 58 04 80 45

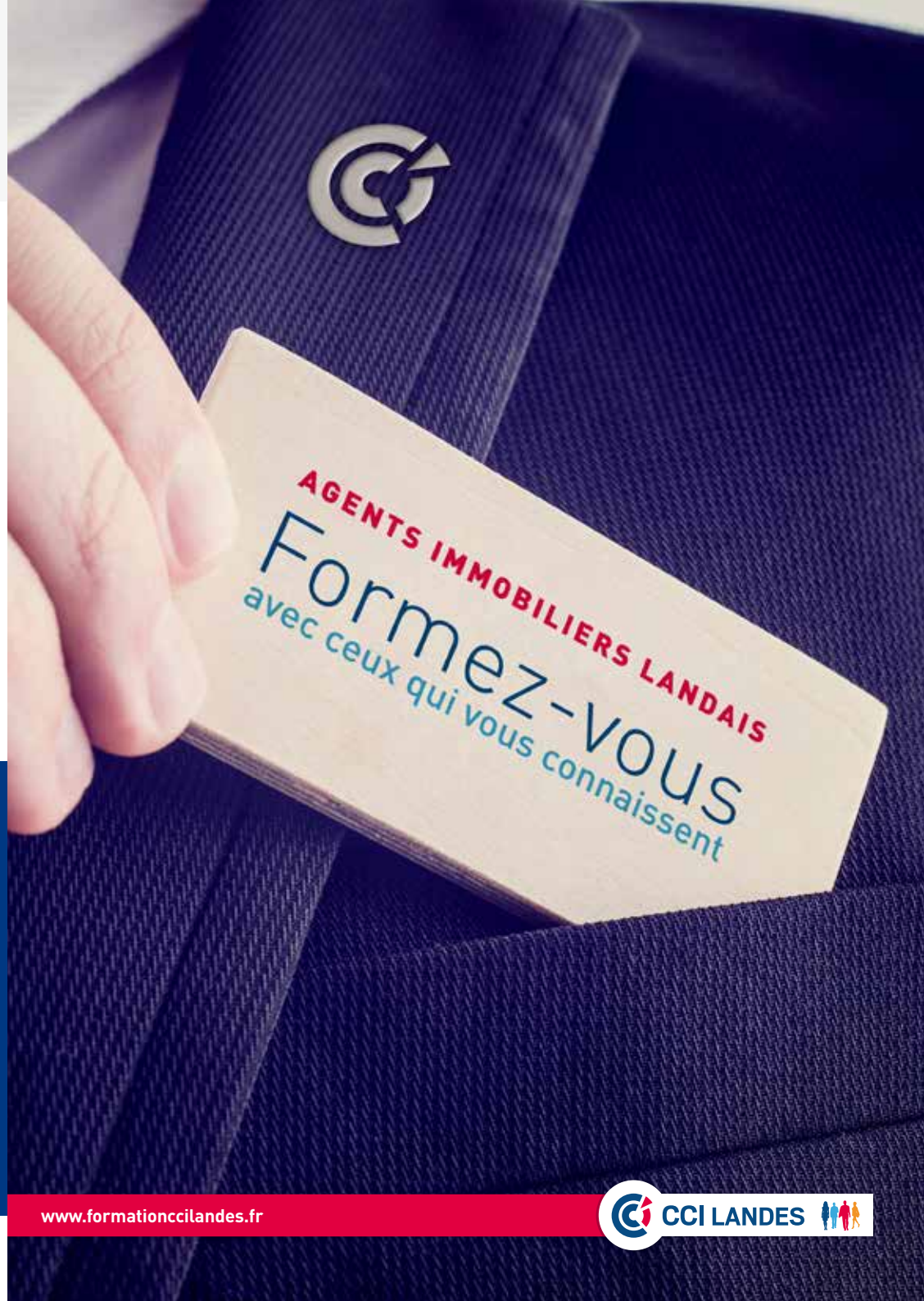


Labenne

PEIO BIDEGAIN

peio.bidegain@landes.cci.fr
05 59 45 43 09

hotelrepublicque.com - 2017 - © : CCI des Landes, Shutterstock



Faites d'une obligation une opportunité de développement.

Une nouvelle loi applicable depuis le 1^{er} avril 2016 vous impose de vous former 14h par an ou 42 heures sur 3 ans. C'est l'occasion de vous perfectionner en anglais pour être plus à l'aise pour faire des affaires avec des étrangers.

Pourquoi ne pas en profiter pour faire le point et optimiser vos méthodes de management ? Et si c'était l'occasion de former un collaborateur à l'utilisation des réseaux sociaux pour développer votre visibilité.

La CCI des Landes vous aide à prendre votre réussite en main en vous formant sur des sujets importants pour le développement de votre business.

Pourquoi la CCI des Landes est votre atout formation ?

**Parce que nous vous connaissons
et ça change tout !**

La CCI des Landes réalise les formalités liées à la vie quotidienne de votre entreprise et délivre depuis 2015 vos cartes professionnelles. Nous connaissons vos besoins, vos habitudes de fonctionnement, votre marché, et vos leviers de développement...

Nos formations sont donc adaptées à vos enjeux et à vos attentes mais aussi au marché dans lequel vous évoluez. Ainsi contribueront-elles à augmenter votre chiffre d'affaires et vos marges.



**Parce que nous avons les moyens de vous
faire gagner du temps !**

Nos services sont en mesure de vous accompagner sur le montage des dossiers administratifs tout comme sur le financement de ces formations en réalisant les dossiers de prise en charge.

Prix : 360 €/jour

(TVA non applicable)

Calendrier des formations



THÈME 1

ACCUEIL / VENTE / RELATION CLIENT

TECHNIQUES DE VENTE ET NÉGOCIATION - 3 jours

Semestre 1

Lundi 20, mardi 21, jeudi 23 mars - DAX
Lundi 22, mardi 23, mercredi 24 mai - DAX

Semestre 2

Lundi 25, mardi 26, jeudi 28 septembre - DAX
Lundi 6, mardi 7, jeudi 9 novembre - DAX

BOOSTER VOTRE RELATION CLIENT (physique et téléphonique) - 2 jours

Semestre 1 - DAX / BISCARROSSE

Jeudi 16, vendredi 17 mars

Semestre 2 - DAX

Lundi 13, mardi 14 novembre



THÈME 2

WEBMARKETING / COMMUNICATION

FACEBOOK PRO : COMMUNIQUER À MOINDRE COÛT POUR DÉVELOPPER VOTRE AFFAIRE - 2 jours

Semestre 1

Jeudi 9, vendredi 10 mars - BISCARROSSE
Lundi 3, mardi 4 avril - DAX
Jeudi 6, vendredi 7 avril - MT-DE-MARSAN
Lundi 29, mardi 30 mai - DAX

Semestre 2

Jeudi 28, vendredi 29 septembre - BISCARROSSE
Jeudi 5, vendredi 6 octobre - MT-DE-MARSAN
Jeudi 19, vendredi 20 octobre - BISCARROSSE
Lundi 20, mardi 21 novembre - DAX

PHOTOSHOP : SUBLIMER VOS PHOTOS - fonctions de base - 2 jours

Semestre 1

Lundi 13, mardi 14 mars - BISCARROSSE
Lundi 10, mardi 11 avril - DAX
Jeudi 4, vendredi 5 mai - DAX

Semestre 2

Lundi 16, mardi 17 octobre - DAX / BISCARROSSE
Lundi 27, mardi 28 novembre - DAX

PHOTOSHOP : SUBLIMER VOS PHOTOS - approfondissement - 2 jours

Semestre 1

Jeudi 1^{er}, vendredi 2 juin - DAX

Semestre 2

Lundi 4, mardi 5 décembre - DAX



THÈME 3

MANAGEMENT / ORGANISATION

DIRIGER SON ÉQUIPE AU QUOTIDIEN animer, motiver et former ses collaborateurs - 3 jours

Semestre 1

Lundi 6, mardi 7, jeudi 9 mars - DAX
Mercredi 10, jeudi 11, vendredi 12 mai - MT-DE-MARSAN

Semestre 2

Lundi 2, mardi 3, jeudi 5 octobre - DAX
Lundi 13, mardi 14, jeudi 16 novembre - MT-DE-MARSAN



THÈME 4

LANGUES ÉTRANGÈRES

ACCUEILLIR ET RENSEIGNER SES CLIENTS DANS UNE LANGUE ÉTRANGÈRE - à la carte

Cours particuliers et/ou collectifs - E-learning tutoré - En entreprise ou en centre de formation - Centre d'examen agréé



Site spécialisé des annonces d'immobilier professionnel et commercial des Landes

Donner de la visibilité à vos annonces de bureaux, locaux professionnels ou commerciaux, entrepôts industriels, terrains d'entreprises en devenant partenaire. - Formations et accompagnements adaptés.

Pour plus d'informations :
contactez Pierre SALLES
05.58.06.38.77
06.45.48.05.19
pierre.salles@landes.cci.fr



Pour vous permettre de suivre ces formations, nous pourrions rajouter d'autres dates dans la mesure des possibilités. Consulter notre site web : www.formationccilandes.fr